

Wir suchen für unseren Standort am Essener Stadthafen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit eine/n:

Verkaufsmitarbeiter:in im Vertriebsinnendienst mit Französischkenntnissen (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Proaktive Kundenberatung und Kundenbetreuung im Bereich Sonderwerkstoffe
- Anfragenmanagement, Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Auftragserfassung in SAP R/3 und Auftragsabwicklung
- Reklamationsabwicklung
- Dokumentation und Pflege vertriebsrelevanter Informationen im CRM (Salesforce)
- Kunden- und Gebietsanalysen

Ihr Profil

- Sie verfügen über verhandlungssichere Französischkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- Sie bringen Berufserfahrung im Groß- und Außenhandel mit
- Sie sind aufgeschlossen, lösungsorientiert und selbstorientiert
- Sie haben Spaß am team- und kundenorientierten Arbeiten
- Ein sicherer Umgang mit MS Office runden Ihr Profil ab

Das bieten wir

- Familiäre Unternehmenskultur mit kollegialem Miteinander und kurzen Kommunikationswegen
- Möglichkeit zur Weiterbildung und Raum für eigene Ideen
- Ausgewogene Work-Life-Balance
- Kostenlose Getränke und zwei Mittagessen pro Woche
- Kostenlose Parkplätze
- Kostenlose Nutzung des unternehmenseigenen Fitnessstudios

Ihre Bewerbung

Sollte diese Stelle Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin als PDF-Datei an:

personal@luxcarbon.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ansprechpartner
Frau Trapp

Telefon
(0) 201 - 54 55 00 54